

夏晓娟：金银花中淘金银

○记者 严章文 文/图

E-mail: nmb2006@163.com 热线电话: 8101093



本版主持人：阿慧嫂

她，曾经有份令人羡慕的工作，却毫不犹豫上山当农民种起了金银花。她，原本一个白嫩的城市姑娘，却在风吹日晒中变成了皮肤黝黑的农家女子。是什么原因让她突然舍去辉煌的前程，独自创业？今天的“学有榜样”就介绍夏晓娟的创业故事。请看《夏晓娟：金银花中淘金银》。

千千万万的农村青年，如过江之鲫蜂涌进城，渴望在城市找到自己的位置成就一番事业。而久居闹市的城市青年，却向往山清水秀的田野山川，梦想在肥沃的土地上收获理想的果实。城市和农村，莫非都像婚姻那样存在“围城”现象：外面的人想冲进去，里面的人想挤出来？

“围城”只是心理层面的表象，‘科学发展观’的思考，才是我出城上山的真正动因。”不料生长于赣州城区的夏晓娟，对此问题的回答如此深刻。正是这独特见解，吸引着记者一步步走进她那“金银花中淘金银”的峰山创业故事……



绚丽多姿的金银花圃。

岁月酿就生态梦

夏晓娟是夏家“四朵金花”最小的一个，打小就是父母的掌上明珠。她美丽聪慧，活泼开朗，童年少年一帆风顺快乐成长。赣南师院艺术系毕业后，就业于诺基亚公司赣州办事处，工作干得有声有色，后又转厦门摩托罗拉办事处工作，年薪达10多万元。这样一位令人羡慕的“白骨精”，怎突然舍去辉煌的前程，毫不犹豫地上山当起了农民呢？原因只有一个，就是她心中不断升腾的生态梦想。

夏晓娟的父亲是赣州城一位小有名气矿产品加工业老板，因此她打小就习惯了矿区的水土流失、矿物冶炼中“三废”污染。随着年龄的增长，夏晓娟对绿色的消失、环境的恶化产生了本能的厌恶与恐惧。在内心深处，她越来越向往鸟语花香的田园生活。当她打工积蓄了“第一桶金”，应父亲要求回家创业时，她的第一个念头就是创办生态农庄。由于其父也对环境污染有深刻了解，父女俩因此一拍即合，认定只有创办兴办种、养、加相结合的生态产业，才能使事业走上可持续发展的道路。

2007年上半年，赣州市委、市政府决定把峰山划为中心城区备用饮用水源保护区，进一步加大峰山生态保护和建设力度。父女俩的目光顿时被风光秀美的峰山吸引，选定沙石镇霞峰村荒岭下500亩山地作为生态创业基地，决心为保护峰山建设峰山出一份力发一份光。

梦里寻“她”千百度

赣南是中国脐橙之乡，“猪沼果”生态模式闻名于世。但峰山是个特殊的生态区域，脐橙开发显然不是最佳的产业选择。什么样的作物，既经济效益高，又能为峰山的生态增光添彩呢？夏晓娟和父亲陷入了深深的思索和探求之中。

在河南封丘的考察中，一种赣南人熟悉的药材花卉——金银花，引起了夏晓娟父女的极大兴趣。

赣南深山溪涧旁边，到处都生长着藤状金银花。由于采摘不便，花期不长，除了农家自采自用外，至今没有形成产业化生产。而河南封丘繁殖栽培金银花却已有一百多年历史，被列为中国金银花之乡，形成了可观的产业基地，产品畅销国内外。经长期栽培驯化，封丘培育出了花期长达半年，可



图为夏晓娟(中)和技术顾问在观察金银花生长情况。

直立生长的灌木型名贵品种，花色有白、黄、红三种。花开时节，色彩绚丽，暗香浮动。如此赏心悦目的花卉，不正是峰山风景的极好装点？

更令夏晓娟兴奋的是，这种多年生的常绿灌木栽培当年即可开花，两年后进入盛产期亩可产干金银花100至150公斤。这种干花真是名符其实，价值如金似银，市场上曾卖过四五百元一公斤，一般市价也不低于百元。仅干花生产一项，每亩年收入至少在1至1.5万元，其经济效益十分可观。

进一步的市场调查，更加坚定了夏晓娟的开创金银花事业的信念。金银花浑身是宝，从李时珍的《本草纲目》，到现代中药药典，都对金银花的药用价值推崇备至。这种性寒味甘的花卉，具清热解暑、活血化痰、凉散风热、消炎镇痛、降低血脂、抑制癌细胞发生与扩散等神奇功效。其用途正由单一的药用逐步向茶饮食品和日用化工等方面扩展。从金银花中提取绿原酸，其价值胜过黄金，而且市场上供不应求。金银花里，分明蕴藏着一座座金山银山！

咬定“金山”不放松

说干就干。夏晓娟谢绝公司的一再挽留，毅然辞职从厦门回到赣州，一头扎进峰山深处，夜以继日地埋头苦干。

从去冬至今，考察、租地、修路、购苗、种植，夏晓娟忙得像陀螺。一个原本白白嫩嫩的城市姑娘，在风吹日晒中渐渐变成了脸色黝黑、身强力壮的农家姑娘，远远看去还真有几分村姑风采。

转眼大半年过去了。春天栽植的百来亩金银花，已在峰山荒岭山坡上长得蓬蓬勃勃。每天早晨，都有一茬茬白色的、金色的、红色的金银花含苞欲放。采花姑娘手捉花篮，迎着朝霞，伴着露珠，兴致勃勃地采摘着、收获着。一篮篮花苞倒入烤箱，一袋袋色泽金黄的干花进入库房。夏晓娟收获着春天，收获着财富，创业的艰辛掺进了丰收的喜悦！

然而，毕竟是起步阶段。上山的道路尚未硬化，雨天的泥泞尚需忍受；住房和厨房正在建设，简陋的生活十分艰辛。但是，夏晓娟无怨无悔，每天快快乐乐地忙乎着。当地农民竖起拇指赞叹：“想不到一个城里长大的姑娘，比农村人还吃苦耐劳！”

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。受过高等教育，兼有“白领”经历的夏晓娟，深深懂得“吃得苦中苦，方为人上人”的哲理。尽管面临重重困难，但创业的热情不减当初。她雄心勃勃地注册了“江西公明金银花生物工程有限公司”，聘请了市农科所副所长郭宏文研究员作技术顾问。她正在调运大批金银花苗，筹建自己的苗圃，准备将整个荒岭种满金银花。一个现代化的金银花加工厂，正在设计酝酿中。她一心一意把公司做强做大，做成赣南乃至江西的金银花龙头企业。她打算与各地农民联手，公司提供苗木、技术并回收干花，大力发展金银花种植业。她要充分发挥赣南山区的地理优势，打响赣南金银花品牌，在赣南打造与北方遥相呼应的南方金银花产业基地！

航船已经启动，风帆已经升起。祝愿创业征途上的夏晓娟乘风破浪，早日到达生态创业的美好彼岸！

学有榜样

杨承清：农机改变人生路

○赖学军

石城县大由乡濯龙村杨承清，村里人称“铁牛司机”。

早在1982年，想用农机改变世代代脸朝黄土背朝天的杨承清，就迷上了农机。那年，他徒步到百里外的县农机学校苦苦苦练3个多月，成为濯龙村第一个开拖拉机的人，并当上村拖拉机手，从此，他与农业机械结下了不解之缘。一辆手扶拖拉机伴随他摸爬滚打近10个春秋。

1993年，他用多年的积蓄购买了一台“神牛”牌15型手扶拖拉机及配套耕整设备，开始了他的农机作业生涯。起初，他满怀欣喜，驾着“神牛”走村串户，推介“神牛”联系业务。由于当时农民对机械作业认识不够，几天下来，结果令他心灰意冷，眼看投资几千元的设备无用武之地，他心急如焚，家人更是怨言不绝，他产生了卖“神牛”的念头。危难之际，乡里一名农机干部一边鼓

励，一边帮他联系业务，为他揽到了一桩30多亩的耕作业务，第一单业务下来，坚定了他对农机的钟爱，接着机耕业务一笔接一笔。“神牛”又伴他度过了充实的10年，也为他创造了小康、幸福家园。

尝到甜头的他不断扩大农机服务范围，2002年，他又花6000多元新购置了一台手扶拖拉机及配套旋耕机、烟草整地起垄机，春夏耕水田，

冬天耕烟地。

多年来，杨承清始终把诚信作为他的立业之本，精益求精农机作业技术，为解决大田耕整埋茬不理想的难题，虚心向县农机技术人员请教，并自筹资金将动力驱动耙进行改进。为满足农民对农业机械作业要求不断提高的需要，他计划组建农机服务合作社，不断做大农业机械服务行业，满足农民需求。